

aranıyor. Bu sistemle örneğin, evinizde kullanmadığınız bir eşyanızı işinize yarayacak başka bir eşyayla değiştirebileceksiniz. Halen birçok barter firması, bu doğrultuda altyapı çalışmalarını sürdürüyor.

Türk Barter'ın "Barter Shop" uygulaması bu konuda önemli adımlardan birini oluşturuyor. Şirketin internet sitesinden hizmet veren bu sistem şimdilik firmalara yönelik. Türk Barter Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Sırrı Şimşek, halen pilot uygulamalarını yürüttükleri bireysel barter'ı internet altyapısıyla destekleyeceklerini ve kartlı sistem geliştirme aşamasında olduklarını belirtiyor. Yani Türk Barter, önümüzdeki dönemde bireysel barter işlemlerini başlatacak.

Garanti Barter da önümüzdeki günlerde dünya çapında bir ilk olacağını iddia ettiği bir uygulamayı devreye sokmaya hazırlanıyor. Şirket [www.yapbitakas.com](http://www.yapbitakas.com) isimli bir internet sitesi kuruyor. Birbey Ergün, bu site sayesinde bireysel barter



işlemlerinin önünün açılacağını düşünüyor. Ergün, önümüzdeki günlerde iki yeni projeyi daha hayata geçireceklerini söylüyor. Bunlardan biri, kredi kartı gibi kullanılabilir "barter kart"... Ergün'e göre, bu kart sayesinde bireysel barter işlemlerinin

ri daha hızlı ve kolay yapılabilir. Anadolu Barter da [www.anadolubarter.com.tr](http://www.anadolubarter.com.tr) adresinden bireysel ve kurumsal barter hizmeti veriyor. Site üzerinden bireysel barter işlemleri üye olunduktan sonra yapılabilir.

### FRANCHISE VERİYORLAR

Barter şirketleri, sistemi daha geniş kitlelere yayabilmek için genelde franchise yöntemini kullanıyor. Türk Barter da franchise veren şirketlerden biri. Mehmet Sırrı Şimşek, sisteme girebilmek için bölgeden bölgeye değişen bir giriş bedeli aldıklarını söylüyor. Giriş bedeli olarak ortalama 25 bin TL isteniyor. Bunun dışında 100 bin TL'lik gayrimenkul ipoteği de isteniyor. Şimşek, bunun karşılığında, barter sisteminin gelir kaynakları olan komisyon ve üyelik aidatlarını franchise alan girişimcilerle paylaştıklarını belirtiyor.

Avrasya Barter da farklı illerde franchise veriyor. Halen Antalya, Bodrum, Çanakkale ve Kıbrıs'ta temsilcileri olan şirket; Ankara, İzmir, Bursa, Konya, Adana, Denizli, Gaziantep, Kayseri ve Kahramanmaraş'ta franchise vermeyi planlıyor.

Garanti Barter, 2009 yılında 10 ilde franchise vermeyi hedefliyor. Şirketin bu